



UN COMMERCIAL SITE (H/F)

Ile-de-France



Titulaire d'un Bac+2, vous avez de fortes aptitudes commerciales et vous êtes en mesure d'accomplir avec succès, sous la responsabilité du chef de site ces missions principales :

- Vous participez à la gestion administrative et commerciale ainsi qu'au développement des ventes du site d'exploitation avec l'encadrement d'un vendeur site ;
- Vous êtes responsable du poste d'accueil commercial, vous informez et orientez les clients sur site ;
- Vous contrôlez la qualité des matériaux, enregistrez et assurez les ventes ; établissez et validez les factures manuelles ainsi que les relevés journaliers et vous gérez les encaissements ;
- Vous suivez le planning des livraisons, dirigez les transporteurs et les sensibilisez aux règles environnementales.
- Vous travaillez en étroite collaboration avec les commerciaux terrains et les autres services de l'entreprise ;

VOTRE PERSONNALITE

- Vous avez un bon relationnel, des aptitudes commerciales, le sens du service et des responsabilités ;
- Vous aimez le travail en équipe ;
- Vous êtes rigoureux, ponctuel et autonome ;
- Vous êtes volontaire, et souhaitez participer à l'amélioration continue de notre organisation.

Intégrez une entreprise avec des valeurs fortes, et qui souhaite vous faire évoluer

Rejoignez une équipe dynamique

Transmettez votre candidature à rh@yprema.fr